



EL CAMPGRAN. SANT MARTÍ SESCORTS (BARCELONA)



En Vaca.tv

Pol Collell con su padre Joan Collell, su hijo Alguer y Campgran Kerincy Deman

Más que un ganadero por vocación: entusiasmado, innovador y luchador

Así es Pol Collell, el gerente de El Campgran y La Vaquería d'Osona. Está a la cabeza de un equipo de once trabajadores que sacan adelante cada día todo el trabajo que implica una ganadería con 330 frisonas y un obrador que aporta valor añadido a la leche producida antes de salir de sus propias instalaciones. Viajamos a Barcelona para descubrir los detalles de su gran proyecto de vida.

Localización: Sant Martí Sescorts (Barcelona)

Propietario: Joan Collell

N.º total de animales: 330

Vacas en ordeño: 170

Media de producción: 37-42 l/vaca/día

Porcentaje de grasa: 3,20-3,75 %

Porcentaje de proteína: 3,15-3,35 %

RCS: 180.000-250.000 cél./ml

Calificación morfológica: 84,5 puntos

Superficie agrícola: 35 ha

Venta de la leche: La Vaquería d'Osona

Pol Collell nació en el meollo de esta granja de vacas de la localidad catalana de Sant Martí Sescorts, provincia de Barcelona, en el seno de una familia de veterinarios que quisieron apostar por tener su propia ganadería. Tanto su abuelo como su padre regentaron El Campgran, pero nunca gestionaron directamente el negocio, ese trabajo se lo delegaron a otras personas. Pol se ha convertido en la tercera generación que se hace cargo de la ganadería y en el primero que se dedica a ella al 100 %.

Lo tuvo claro desde muy pequeño: “Iba con mi padre muchas veces a hacer reproductivos a ganaderías que eran referencia por aquel entonces y siempre me fijaba en los animales, en su morfología. Quise siempre ser ganadero, tener mis propias vacas, vacas buenas y que produjeran muchísima leche”.

Sus abuelos, Joan Collell y Montserrat Verdaguer, compraron la actual finca de El Campgran en 1982 e inauguraron la primera de las naves con 40 vacas alemanas. “En los años 90 crecen hasta las 100 vacas y construyen la segunda parte de las instalaciones y en los años 2000 llegan hasta las 120 vacas en ordeño”, recuerda Pol.

En 2008 deja los estudios que estaba cursando y se incorpora definitivamente a la explotación. “Aumentamos el rebaño hasta las 210 productoras y en la actualidad, con la implementación de los robots de ordeño, rebajamos el número de vacas y nos movemos entre unos 165 y 175 animales en ordeño”, indica el ganadero.



Se mueven en una media de producción de unos 13.000 litros por vaca al año

► “QUISE SIEMPRE SER GANADERO, TENER MIS PROPIAS VACAS, VACAS BUENAS Y QUE PRODUJERAN MUCHÍSIMA LECHE”

GESTIÓN DE LAS SECAS, CLAVE EN LAS CIFRAS DE PRODUCCIÓN

Con ellas está alcanzando una media de producción de unos 13.000 litros por vaca al año. “Me muevo –afirma– entre los 41 o 42 y los 37 o 38 litros por día, dependiendo de la época estival y del porcentaje de secas que tenga”. El verano este año se alargó en la zona y, en el momento de nuestra visita a la granja, no estaba incorporando en la ración silo de maíz, algo que, según confiesa, “penaliza un poco para alcanzar los 40 litros de media”.

La clave de Collell para lograr unos buenos datos de producción está en “una buena fertilidad y en mantener los litros por vaca presente muy altos. No sirve de nada tener 45 litros por vaca y un 20 % de secas. Nuestro objetivo es trabajar siempre por debajo de un 10 % de secas, algo que es muy difícil y no siempre se consigue. Ahora mismo estoy en un 13 %”.

En grasa y proteína también oscila entre diferentes parámetros: “Para grasa podemos andar entre 3,75 % y 3,20 %, y para proteína, entre 3,35 % y 3,15 %”. El recuento de células se fija normalmente entre las 180 y las 250 mil células somáticas por mililitro.

El Campgran está integrado desde sus inicios en el control lechero de la Federación Frisona de Cataluña (Fefric). “Creo que la recogida de datos que realizan es importantísima para el progreso genético. Nos dan un plus a la actividad. Lo hacemos una vez al mes y, junto a los datos que tenemos de los robots, podemos tomar decisiones más individualizadas”, asegura. ►

AGRÍCOLA

Schäffer
Alta Calidad Alemana Asegurada!

SIEPLO®
FEEDING SYSTEMS OF THE FUTURE

CAZO DISTRIBUIDOR FORRAJE

CAZO UNIFEED

Westermann
Reinigungstechnik

Tel. (+34) 985 634 238
Schäffer Ibérica • info@schaffer-iberica.com
www.schaffer-iberica.com



Vista aérea de las instalaciones de El Campgran

► “NO SIRVE DE NADA TENER 45 LITROS POR VACA Y UN 20 % DE SECAS. NUESTRO OBJETIVO ES TRABAJAR SIEMPRE POR DEBAJO DE UN 10 % DE SECAS, ALGO QUE ES MUY DIFÍCIL Y NO SIEMPRE SE CONSIGUE”

REBAÑO BIEN ORGANIZADO

Los animales de El Campgran se reparten en tres localizaciones: las naves de producción, la granja de secas y novillas y la zona de recría.

Los animales productores viven en la instalación más grande de todas, construida por fases ligadas al crecimiento constante de la ganadería. “La primera se levantó en los 80; la segunda, en los 90, y las dos posteriores, en los años 2000”, puntualiza Pol.

En la más antigua descansan las vacas en preparto y las de concurso; la siguiente alberga 58 cubículos y el primero de los robots para las vacas adultas, y la última diferencia dos patios: uno, con 56 cubículos y el segundo de los robots para primíparas, y otro, con 54 cubículos y el tercero de los robots para vacas de segundo parto.

Las terneras al nacer se colocan entre 15 y 25 días en boxes individuales y luego, “cuando están fuertes y bien inmunizadas”, pasan al lote de la amamantadora hasta los 65 días. Posteriormente, viven en El Campgran otro mes o mes y medio y cuando cumplen entre 3 y 4 meses se trasladan a la nave de novillas, donde trabajan con 8 o 10 lotes por crecimiento. Cuando están preñadas de 6 meses, se llevan al lote de secas y ya muy próximas al parto vuelven a la nave de producción. ►►



Las terneras pasan los primeros 15 o 20 días en boxes individuales



Lote de la amamantadora donde permanecen hasta los 60 o 65 días



El bienestar animal es una constante en su día a día

HIPOCALCEMIA

FIEBRE DE LA LECHE

La hipocalcemia o **fiebre de la leche** tiene una incidencia de hasta el **40-50% del rebaño**. Implica un coste de entre **100 y 200€ por animal** afectado y es responsable de la "entrada" de problemas como cetosis, metritis, desplazamiento de cuajar, pérdida de tono muscular, etc.

RumiLife®

PRODUCTO DE
UNA SOLA
APLICACIÓN

CAL24™
Nutritional Supplement

APLICAR TRAS EL PARTO

- Uso sistemático en vacas lecheras de 2 o más partos.
- Se puede usar como terapia de apoyo, tras poner calcio intravenoso al animal



BOLOS DE CALCIO

Realizan compostaje con la parte sólida del purín para las camas de las productoras



La parte líquida se aplica como abono en los campos o se traslada a plantas para su tratamiento



► “SOLO PODEMOS CONTINUAR ADELANTE CON NUESTRA ACTIVIDAD SI GESTIONAMOS LOS PURINES DE UNA MANERA SUPERSOSTENIBLE, SUPERCONTROLADA Y SUPERPROFESIONAL”

Para el almacenamiento de las materias primas y de los silos cuentan con tres trincheras: dos para el silo de primavera, el raigrás o el forraje que hayan decidido cultivar ese año, y uno dedicado en exclusiva a silo de maíz, que siempre es compra externa.

Realizan la limpieza de las naves con arrobaderas de cable y cada nave evacúa el purín en su propia balsa, todas comunicadas con una balsa común en la que está permanentemente trabajando un agitador. La totalidad de los residuos se dirige a continuación al separador de purines.

ESTRICTOS REQUISITOS MEDIOAMBIENTALES

“La comarca de Osona –explica Pol– es un lugar complicado para tener vacas porque la ganadería de porcino se ha masificado y las exigencias medioambientales que nos aplican son muy estrictas. Solo podemos continuar adelante con nuestra actividad si gestionamos los purines de una manera supersostenible, supercontrolada y superprofesional”.

Abiertamente defensor del ecologismo y de la sostenibilidad, el ganadero catalán detalla el sistema que utiliza: “Gracias al separador, obtenemos por un lado la parte sólida del purín, que compostamos durante tres semanas y utilizamos para rellenar los cubículos de la mayoría de las vacas, y, por otro lado, el líquido, que aplicamos como abono en los campos que labramos o trasladamos a unas plantas para su tratamiento”.

Con este método, todas las camas de las productoras, las de las secas y novillas próximas al parto y las de la recria son de este compostaje, que “removemos todos los días para que estén más cómodas”, indica. Tan solo las de las terneras más pequeñas son de paja y las de las vacas del primer robot, de serrín y paja, “pues la parrilla de esta zona no me permite entrar bien con la máquina que utilizamos para su mantenimiento”, reconoce Collell.

PLACAS SOLARES PARA SER AUTOSUFICIENTES

Las temperaturas que se alcanzan en la época estival obligan a instalar herramientas de ventilación. En esta granja combinan ventiladores y aspersores de agua que se ponen automáticamente en marcha a partir de cierta temperatura y humedad. “Para el gasto que ello me implica me ayudan mucho las placas solares que instalamos ya hace siete años”, aclara Pol.

Con una instalación de 100 kilovatios de energía solar, se muestra “muy satisfecho”, porque consigue ser autosuficiente durante muchas horas del día y, según confirma, “tal y como está el precio de la energía, estoy muy contento”.

Los comederos están recubiertos de resina o de acero inoxidable para una conservación mejor de la comida y cada patio consta de cuatro bebederos, que limpian prácticamente todos los días. ►►



serval
Bienestar y rendimientos



> PORQUE NO TODAS LAS LECHES SON IGUALES **ELITE INSTANT**



*Complejo de 3 fuentes naturales que mejoran
el rendimiento y crecimientos*



Extractos de plantas que favorecen el equilibrio de la microbiota.



Selenio orgánico.
Su forma natural permite una mejor biodisponibilidad.



Los prebióticos (MOS) favorecen una mejor regulación de la flora intestinal.



Servicio comercial : 629 64 02 61
Servicio técnico : 656 83 30 80



commercial@serval.fr



Serval España



www.serval.fr/es

LECHES MATERNIZADAS

Conoce nuestro equipo...

Aitor Rey - Técnico Comercial Lugo Norte y Asturias



Técnico Superior en Gestión y Administración de empresas.

Aitor tiene amplia experiencia profesional como comercial en empresas de distinta índole.

Comenzó su andadura en el mundo de la genética hace tres años, y se unió a las filas de ABS a finales de 2021, donde desempeña sus funciones como Técnico Comercial en Lugo Norte y Asturias.



Puede ver la entrevista aquí:

Programa de Verificación Beef InFocus™ (BIF-VP)

¿Qué es?

A medida que el mercado cambia, cada vez más ganaderos empiezan a pensar como productores de alimentos. Se preocupan por el producto que venden, y los consumidores quieren saber de dónde proceden sus alimentos. La cadena de suministro de carne de vacuno está buscando una genética más rentable de un ternero cruzado. El espectro de la calidad de los animales es variado, y todos a lo largo de la cadena de suministro están tomando nota. La cadena de suministro se fija en dos aspectos importantes que influirán en el lugar donde las ganaderías pueden comercializar los terneros:

1. Variación genética

Los ganaderos buscan animales con una mayor eficiencia alimenticia, y los finalizadores buscan una mayor calidad de la canal. Ellos saben que no todos los animales de cruce industrial son iguales, y que el hecho de que "sea negro" no significa que cumpla sus requisitos.

2. Opciones de comercialización

La Verificación de Edad y Procedencia ofrece a los compradores de ganado un programa verificado por terceros que cualifica a los terneros de Beef InFocus™ para competir en la cadena de suministro de carne de vacuno.

Esto proporciona a los propietarios de ganado lechero una mejor oportunidad de obtener valores superiores de la genética de Beef InFocus™.



Javier Teijeiro, de SAT Teixeira. Parroquia de A Rigueira (A Pastoriza, Lugo)

¿Cuáles son los beneficios para los productores?

Una vez que se haya unido al programa, sus terneros pueden ser comercializados como genética ABS BeefInFocus™ identificada por la marca. Le ayudaremos a facilitar la conexión de personas con personas y, en última instancia, de personas con beneficios a su inversión genética.

Beneficios

1. Verificación genética

ABS es la única empresa que cuenta con un programa de verificación genética para terneros cruzados de carne. La verificación genética permite a la cadena de suministro confiar en que están obteniendo un producto genético de calidad.

2. Identificación mediante crotales BeefInFocus™

El reconocimiento del producto es el primer paso para añadir más valor. El equipo de ABS está en contacto diario con compradores potenciales y socios de la cadena de suministro para aumentar la lealtad a Beef InFocus™ y lo que es más importante, para aumentar el valor de los productos.

3. Opciones de comercialización

La Verificación de Edad y Procedencia da al comprador la confianza de que el ternero ha sido manejado de acuerdo a las necesidades de los compradores y a las oportunidades de comercialización.



BEEF
IN FOCUS™



Pregunte por la marca
BeefInFocus™



Únase a nuestro equipo ganador.

Consulte a su representante de ventas y reproducción de ABS hoy mismo o visite:
<https://www.absglobal.com/es/programa-de-verificacion-beefinfocus/>



MARC PIERA

Asesor de gestión técnico-económica en El Campgran

"LA VAQUERÍA POSIBILITARÁ A EL CAMPGRAN EL DESARROLLO Y LA PRODUCCIÓN DE PRODUCTOS LÁCTEOS DE MAYOR VALOR AÑADIDO PARA GARANTIZAR SU COMPETITIVIDAD EN EL FUTURO"

¿En qué consiste tu trabajo en El Campgran?

Nuestro trabajo se fundamenta en la prestación de un servicio de consultoría técnico-económica que tiene como principal objetivo la mejora del coste de producción del litro de leche.

Una vez al mes, calculamos y valoramos conjuntamente con Pol los índices técnicos de la granja. A partir de las cifras y su evolución se realizan cambios en el manejo y protocolos de trabajo encaminados a mejorar los resultados.

Trimestralmente se analiza con la propiedad la cuenta de explotación de la granja, se cuantifican los costes de producción y se comparan con el mismo periodo de años anteriores y con costes de explotaciones de características similares de otros paneles. A partir de los costes de producción se toman decisiones, se hacen cambios en la actividad y se deciden inversiones dirigidas a mejorar la rentabilidad económica de la granja.

¿Cómo recuerdas los inicios y qué puntos se fueron modificando en esta explotación?

Iniciamos el servicio en 2014. Se empezó con la implantación del modelo para el cálculo del coste de producción del litro de leche, separadamente del resto de las actividades de la granja.

El conocimiento continuado del coste de producción de la leche facilitó la toma de decisiones sobre cambios en manejo e inversiones.

En 2020, se abandonó el ordeño en sala y se instalaron tres robots de ordeño, inversión que se justificó, fundamentalmente, por el ahorro en mano de obra, como ha quedado evidenciado en la disminución de su coste en los años siguientes.

La leche vendida por vaca/año se ha incrementado en 1.700 litros desde el inicio del servicio y la previsión es alcanzar en 2022 los 13.000 litros de media vaca/año.

¿En qué claves os estáis centrando a día de hoy?

El trabajo está centrado en el control de los costes de producción. Los puntos clave son los costes de alimentación, de recría de novillas y del personal, que representan el 80 % del total.

El capítulo de suministros, principalmente electricidad y gasóleo, ha aumentado su participación en el coste de producción de la leche en el último año, motivo por el que la búsqueda de alternativas para reducir el gasto es constante.

Nunca olvidamos la productividad; el total de leche vendida actúa como divisor común de todos los gastos en el cálculo del coste de producción y hace que estos bajen a medida que aquella aumenta.

Los expertos en cambio climático anunciaron que el verano de 2022 sería el más fresco de la próxima década. Una vez pasado y visto el efecto perjudicial que ha tenido en la producción de leche en gran parte de las ganaderías, nos lleva a la reflexión de que las estrategias e inversiones para combatir el estrés térmico de las vacas serán un punto clave para el mantenimiento de la productividad en los próximos años.

¿Cómo ha evolucionado el coste de producción en esta ganadería?

En el cálculo del coste de producción del litro de leche, además de los gastos, también intervienen los ingresos de la venta de vacas de desecho, terneros, estiércol, subvenciones y otros ingresos sobre los que el servicio de consultoría técnico-económica tiene poca influencia.

Como los ingresos no provenientes de la leche también han variado, valoramos, únicamente, la evolución de los costes variables, fijos y financieros, que a su vez separamos en dos periodos: desde el inicio hasta 2020 y desde 2020 hasta 2022.

Del inicio a 2020 se consiguió una reducción del 15 % en la suma de costes variables, fijos y financieros. De 2020 a 2022 los mismos costes han aumen-

tado el 35 %, principalmente por el incremento en alimentación y suministros.

El objetivo siempre pasa por estar en el grupo de granjas con menor coste de producción del litro de leche, en otras palabras, ser más competitivo.

¿Cómo mejora los rendimientos de El Campgran la apuesta por La Vaquería, por darle valor a la leche en la propia granja?

La venta de leche es un capítulo distinto al del coste de producción, requiere gestión comercial y, en ocasiones, como en El Campgran, inversión en equipos.

La apuesta de El Campgran por La Vaquería está dando resultado en la medida que está permitiendo ganar valor a la leche producida.

La venta de leche es una actividad económica distinta a su producción y como tal requiere esfuerzo y especialización.

¿Cuáles crees que serán las directrices que marquen el mercado en los próximos años y el futuro de El Campgran?

Las directrices administrativas y los hábitos de consumo de la población evolucionan y cambian.

Una parte de la población probablemente continuará con el consumo de leche de vaca.

Las granjas deberán producir y ofrecer al mercado leche de alta calidad, respetuosa con el bienestar animal y el medio ambiente y, además, ser competitivas.

La situación actual de El Campgran, con unas 200 vacas, superior a la media nacional de 75 vacas por explotación; una producción de 13.000 litros de leche vendida por vaca y año, un 45 % superior a la producción de leche por vaca media nacional, e instalaciones modernas y eficientes la sitúan en una buena posición para cumplir las exigencias de futuro. Además, la plataforma comercial de La Vaquería posibilitará a El Campgran el desarrollo y la producción de productos lácteos de mayor valor añadido, que deberá acompañar de una buena gestión profesional, como hasta la fecha, para garantizar su competitividad en el futuro.

TRABAJO EN EQUIPO

Las labores que implica esta ganadería se reparten entre un equipo de once trabajadores. Pol Collell dirige la granja y la industria que ha desarrollado para la venta propia de su leche, de la que hablaremos un poco más adelante, y se centra también mucho en la reproducción de sus animales.

Junto a él, Jordi Carol se encarga de la alimentación y de la gestión

del rebaño de carne, unas 56 vacas pardas que mantienen en una finca a 3 km de El Campgran; Kacem Laghzouli se dedica a los robots de ordeño, a la reproducción cuando no está Pol y al tratamiento de vacas; Marc Rodríguez, en turno de tardes y fines de semanas, es la persona encargada de los partos, del encalostro de los recién nacidos y de estar un poco al tanto de todo en ese tiempo; por último, Aina Montmany

y Gil Solé se distribuyen el trabajo en los fines de semana que no trabaja Pol y también cubren los días de vacaciones del resto del personal.

En la industria, Jon Muñoz y Alexander Cortés se encargan de la producción, Dolors Serrat y María Teresa Marginet se ocupan del control de la calidad de leche, y Ramón Musach, del tema administrativo. Finalmente, Joan Canal se dedica al mantenimiento de la finca a media jornada. ►►



EVOLUTION
Iberica

Una apuesta segura

RIDERCUP

ICO 5233

PRODUCCIÓN fiab. 69

Leche	Grasa	Grasa %	Proteína	Proteína %
1258 kg	106 kg	0.56 %	67 kg	0.24 %
KCAS : AB		BCAS : A1A2		

FUNCIONALES

Longevidad	131
R. células Somáticas	112
Días Abiertos	112
Facilidad de parto directa	109

CONFORMACIÓN

fiab. 75

Tipo	1.62	
Capacidad Corporal	-0.21	
Miembros y Aplomos	1.17	
Ubre	1.80	

Confirmando

SANTIAGO

ICO 4928

PRODUCCIÓN

fiab. 66

Leche	Grasa	Grasa %	Proteína	Proteína %
1541 kg	63 kg	0.07 %	59 kg	0.08 %
KCAS : AA		BCAS : A2A2		

FUNCIONALES

Longevidad	130
R. células Somáticas	124
Días Abiertos	118
Facilidad de parto directa	107

CONFORMACIÓN

fiab. 72

Tipo	1.57	
Capacidad Corporal	0.71	
Miembros y Aplomos	0.96	
Ubre	1.72	



Con los robots están alcanzando una media de 3,4 ordeños diarios

► DEL CAMBIO A ROBOTS ACENTÚA CUATRO VENTAJAS IMPORTANTES: PRODUCCIÓN, ORGANIZACIÓN DEL TRABAJO, BIENESTAR ANIMAL Y CALIDAD DE LECHE

A mayores, Collell cuenta con un grupo de asesores externos que le ayudan en diferentes facetas, como la reproducción, que desarrolla con Salvador Tió, del Centro Veterinario de Manlleu; la nutrición, con Joan Ramón Serra, de la Cooperativa Plana de Vic, y la gestión económica, que desenvuelve con Marc Piera, del Centro Veterinario Tona. “Con Salvador llevo toda la vida –señala–, con Joan Ramón hay una comunicación muy fluida a la hora de elaborar las raciones y con Marc hace ya muchos años que trabajo. La verdad es que cuando tienes que tomar decisiones o hacer una inversión es muy importante contar con este tipo de comunicación semanal”.

Pol destaca, por último, el papel esencial de su padre: “No vive el día a día de la explotación, pero cuando necesito consejos o que me eche una mano en cuanto a temas de financiación, siempre lo tengo ahí. Es mi gran consejero”.

ROBOTS PARA EL ORDEÑO

Dentro de poco cumplirá dos años con el ordeño robotizado y remarca que siempre creyó firmemente en este avance del sector tanto para el funcionamiento de las ganaderías como para el bienestar animal.

“En Cataluña, hasta hace poco tiempo, no era demasiado común el ordeño con robots, pero yo los había visto en diversas granjas en algunos de mis viajes al norte de España”, admite.

Finalmente me decidí y cambiamos la sala 2x5 en la que ordeñábamos casi 15 horas al día por tres máquinas: “Modificamos el funcionamiento de la granja y ahorramos tres personas de mano de obra”.

Están pasando por los robots entre 165 y 175 vacas al día y alcanzan una media de 3,4 ordeños diarios. “Diseñamos dos de ellos con tráfico libre y uno con sala de espera, para aquellos animales con unas condiciones un poco especiales con los que necesitamos trabajar más a fondo y más cómodos”, describe.

Del cambio acentúa cuatro ventajas importantes: producción, organización del trabajo, bienestar animal y calidad de leche.

“Aunque en las vacas multíparas la producción es bastante parecida, la mejoría ha sido importante en las primerizas, pues hemos pasado de picos de leche en tres ordeños de 39 litros a picos de 46 litros por vaca y día, lo que supone un aumento de 700 litros por vaca y año”, recalca.

En relación a la distribución de tareas, Collell subraya que se ha modificado mucho: “A mí me tocaba ordeñar a menudo, como al resto, y ahora tengo mucha más flexibilidad, paso las mismas horas en la granja, pero las puedo dedicar a otros aspectos. La organización del trabajo es mucho más fácil”.

El confort de los animales también ha dado un vuelco, respiran mucha más tranquilidad en los establos, ven a las vacas mucho más cómodas y, en consecuencia, han notado mejoría en fertilidad y en cojeras.

“Por último –remata–, el robot nos permite la separación por cuartos, lo que facilita mucho el trabajo, y nos ofrece mucha más información, con lo que podemos tomar decisiones muy rápidas sin esperar al control lechero”. ►►

PROCROSS

MONTBELIARDE / HOLSTEIN / VIKINGRED
VIKINGRED / HOLSTEIN / MONTBELIARDE



SISTEMA DE CRUZAMIENTO DE 3 RAZAS

RENTABILIDAD
VITALICIA

+33%

PRODUCCIÓN
GRASA +
PROTEÍNA



COSTES
TRATAMIENTOS
DE SALUD

-26%

DÍAS
LONGEVIDAD

+147

REDUCCIÓN DE LA
MORTINATALIDAD



* Estudio de 10 años dirigido por la Universidad de Minnesota.
Resultados confirmados por el Journal of Dairy Science

Global Genetics Galicia
Teléfono: 619 760 916
galicia@globalgenetics.es


procross.info

Global Genetics
P.N. Európolis C/Londres 29A
28232 Las Rozas, Madrid
global@globalgenetics.es

► "LA COMIDA DEPENDIENTE DEL VERANO Y DE LAS CONDICIONES METEOROLÓGICAS SE NOS COMPLICA CADA AÑO MÁS"

RACIONES Y CULTIVOS

Las productoras reciben la ración diaria de comida en dos turnos: uno sobre las seis de la mañana y otro sobre la una del mediodía. Se compone de entre 8 y 12 kg de silo de maíz, 13-18 kg de silo de primavera –raigrás, trigo o veza, depende de lo que hayan cultivado ese año–, 6 kg de cebadilla de cerveza, 1 kg de melaza y, en función de lo húmedos o secos que estén los silos, añaden medio kilo o un kilo de paja, además de los núcleos (3,5 kg), la harina de maíz (3,5 kg) y la soja (2,4 kg).

A los animales recién nacidos les dan por sonda una primera toma de 5 litros de calostro y en la segunda, con biberón, suelen tomar dos o tres litros. A partir de ahí, se alimentan durante 15 días de leche de vaca y, luego, van a la amamantadora. "Van bebiendo leche por distintas fases –enumera–. Les damos 6 litros, como máximo, hasta los 30 días; de los 30 a los 60 días llegan hasta los 8 litros, más o menos, y de los 60 a los 67 van reduciendo la leche en polvo de la amamantadora hasta el destete".

Continúan tomando el mismo pienso que combinan con la leche de la amamantadora hasta los 90 o 95 días y desde este momento se trasladan a la nave de la cría. "El primer mes siguen con este pienso y luego pasan al *unifeed* seco –paja, harina de maíz, melaza y soja–, suplementado con un poco de pienso granulado. A partir de los 11-12 meses se quedan solo con el *unifeed* y a los 18 o 19 meses se van a la nave de las secas, donde comen la ración de secas y novillas".

Este combinado para secas y novillas preñadas consta de 7 u 8 kg de silo de primavera, paja y suplementos de minerales, harina de maíz y soja. "Intentamos que la ingesta de estos animales sea lo más corta posible para que lleguen al parto fuertes y en buenas condiciones para un correcto arranque de lactación y la obtención de buenos picos de leche", concreta.



Este verano han cultivado por primera vez sorgo, que destinan a la ración de secas y novillas



Reparten la ración de producción dos veces al día

Los cultivos que utilizan para el silo de primavera son gestionados por ellos mismos en un total de 35 ha, 15 de ellas propias y 20 alquiladas. "Este tipo de comida la tenemos asegurada, pero la dependiente del verano y de las condiciones meteorológicas se nos complica cada año más. Esta vez hemos sembrado sorgo, que utilizamos para la ración de secas y novillas preñadas como sustituto al silo de primavera", valora. Compran fuera todo el resto de las materias primas que necesitan para las raciones. ►►

Mezclas Forrajeras

gama **SPEEDYLMIX**, 6 tipos de praderas anuales de siega o pastoreo

gama **PLURIMIX**, 4 tipos de praderas perennes para secanos frescos

gama **REGMIX**, 3 tipos de praderas perennes de regadío

gama **SECMIX**, 2 tipos de praderas perennes para secano

Alfalfa de secano y regadío

Alfalfa **SAN ISIDRO**, elevada producción, gran perennidad, secano ó regadío

VICTORIA, la Alfalfa mejorada, para secano ó regadío

Alfalfa **TIERRA DE CAMPOS**, rústica y adaptada al secano





Collell guarda con orgullo cada uno de los premios que ha conseguido en los diferentes concursos morfológicos de la raza



Campgran Sumatra Carson, vaca joven subcampeona en el Nacional de 2016



Participando en el Concurso Regional de Cataluña en 2018

de tipo, y no en ICO, se ha decantado hace unos meses por comenzar a genotipar a todos los animales que nacen en su granja. Señala que la genómica le aporta “un plus, porque individualizo mis acoplamientos según las familias de vacas e intento cubrir un poco las deficiencias que me transmiten estas pruebas, no solo las que yo noto visualmente”.

Utiliza unos siete u ocho toros por año. Para inseminar a las novillas el 100 % del semen es sexado y el 80 %, genómico; mientras que en las vacas el 90 % es semen convencional, “porque garantiza más fertilidad que el sexado. El resto es sexado, para animales especiales de la explotación”.

En ciertos animales o cuando han sido inseminados dos veces pone cruce con carne, en concreto azul belga, porque los terneros tienen mucho más valor comercial.

La procedencia de los toros es mayoritariamente americana, pero siempre “con el criterio de querer transmitir a las vacas las necesidades que observo”, admite. Recuerda ciertos sementales que le han dejado muy buenas vacas como “Explo-de, Meridian, Delta Lambda, Chief o Unstopabull”.

► “CREO FIRMEMENTE EN LA IDEA DE QUE, CON UNA BUENA BASE GENÉTICA, OBTENEMOS VACAS LONGEVAS Y PRODUCTORAS, QUE NOS APORTAN DINERO Y RENTABILIDAD”

Hablando de sementales y de buena genética, de El Campgran acaba de salir un toro joven para Xenética Fontao, hijo de Boom x Chief x Doorman, de la familia de la famosa vaca Comestar Laurie Sheik. “Es un toro que creo que va a dar animales muy bien balanceados, productivos y con buenas ubres y patas. Tengo tres hermanas completas calificadas ya MB de primer parto. Es una familia realmente sólida y fuerte”, resume.

Inseminan a las terneras por primera vez a los 13 o 14 meses, dependiendo del desarrollo corporal, y así consigue una media de edad al primer parto de 23,8 meses. En estas primeras inseminaciones el porcentaje de fertilidad es de un 45 %, mientras que en vacas esta cifra se rebaja a un 30-35 %. La media de inseminaciones por preñez en novillas es de 1,5 y en vacas, de 3,2.

La detección de celos la llevan a cabo a través de los collares de monitorización y están aplicando técnicas reproductivas avanzadas, como los trasplantes de embriones, los *flushings* o las inseminaciones *in vitro*. “Los resultados están siendo bastante satisfactorios en cuanto a tasas de preñez y a producción de embriones. Es una forma de mejorar el rebaño y de tener descendencia de nuestras mejores familias”, subraya el ganadero.

Ahora mismo tienen una media morfológica de 84,5 puntos, alrededor de 70 animales MB y 12 EX. Entre sus mejores vacas y familias, nombra a “Mijaquí Pandoria Pronto, una vaca que tengo con las secas, que no está en producción, pero que la mantengo en la granja por el sentimiento que me desprende. La compré en Cal Marquet en 2009 y, aunque a nivel particular no tuvo muchos éxitos en concursos, con ella empezó todo”. ►►

ABSOLUTA FE EN LA GENÉTICA

“Es indispensable para una granja de alta producción tener vacas con buena morfología, ubres, patas y estructuras lecheras correctas que se adapten a nuestras instalaciones”, contesta Pol en relación al papel que juega la genética en su granja. “Creo firmemente –añade– en la idea de que, con una buena base genética, obtenemos vacas longevas y productoras, que nos aportan dinero y rentabilidad”.

Para continuar con su progreso genético, basado en una selección con buenos índices de producción y

CAPTAIN

#**1TPI**

PROBADO CON HIJAS
3214 TPI / 1238 MN\$



Diciembre 2022 | ¡Captain es el padre de 41 de las 50 mejores terneras de Europa por GTPI, entre ellas, las 16 primeras!

► CUMPLIÓ EL SUEÑO DE JUZGAR UN NACIONAL Y AHORA PIENSA YA EN GANARLO: “QUEDA MUY LEJOS, PERO LO VOY A INTENTAR”

Más tarde, llegaron a El Campgran Campgran Astrid Bolivia, como la califica Collell: “Mi primera gran vaca”, que logró el primer puesto de su sección en el Nacional de 2015; Campgran Sumatra Carson, que consiguió el título de vaca joven subcampeona en el Nacional de 2016; Campgran Kerinci Deman, de la misma familia que Sumatra Carson, ganó su sección en la Swiss Expo de 2020 y fue campeona regional de Cataluña en 2022, o Camppgran Loana Chief, “una frisona de la misma familia que el toro que hemos enviado a Xenética Fontao”, descifra.

VERDADERA PASIÓN

Pol Collell visitó granjas desde niño, de la mano de su padre, Joan Collell, y recuerda cómo todas esas visitas le fueron fortaleciendo su gusto por las buenas vacas: “En La Travesía, con Paco y Alfonso Ahedo, o en Comas Novas, con los hermanos Serrabassa, vi lo que en aquel momento eran para mí las mejores vacas que había visto nunca”.

Comenzó también a asistir a certámenes morfológicos y esto se convirtió en “prioridad absoluta –acepta–, me volví un loco de las vacas y de los concursos. Nunca lo he dicho en público, pero debo reconocer que una vaca que me abrió realmente los ojos como platos fue Tempo Viña Alhambra, una frisona asturiana que, para mí, era espectacular”.

El Campgran participó por primera vez en el Concurso Nacional en 1994. “La suerte del principiante –cree– hizo que ganásemos el título de ternera campeona nacional con una hija de Inspiration” y desde esa fecha, concurso tras concurso, fueron sumando diferentes premios.

La mejora genética y este tipo de competiciones son para Collell un gran impulso para estar motivado, para seguir aprendiendo y para continuar mejorando. “Competir en el Nacional por ganar secciones era, para mí, hace ocho o diez años algo impensable; este año conseguí dos segundos puestos, dos terceros, un cuarto y un quinto, y salí del recinto ferial diciéndome: bueno, se puede hacer un poco más”.

Juzgó el Concurso Nacional de la Raza Frisona en 2021



Para ello, destina una parte de sus instalaciones, en condiciones más especiales, a sus animales más top. Por una parte, las terneras a las que les ve gran potencial salen de la amantadora y son separadas desde pequeñas para boxes de dos en las que viven todo el año y comen su ración de soja tres veces al día. Por otra parte, las vacas de concurso entran dos veces al día al robot de manera manual y se alimentan de 12 kilos de pienso granulado y del forraje que tengan de buena calidad seco a libre disposición. Además, las lava a menudo, les trabaja el pelo del lomo y las doma para que “cuando toca ir a un concurso los animales estén en unas condiciones físicas y de comportamiento ideales. Las vacas que llevan un trabajo extra de casa transmiten en pista un plus importante: limpieza en los huesos, angulosidad, finura, feminidad... Esos detalles solo los da el esfuerzo previo”, advierte.

Analiza en perspectiva y, con toda la humildad del mundo, Pol asegura que seguirá trabajando para conseguir vacas mejores y posibles nuevos títulos. Se acuerda de su abuelo que siempre le decía: “Quiero una granja con pocas vacas, pero que sean muy buenas genéticamente” y continúa: “Nos dejó hace tres años, pero vio nuestros éxitos en los concursos y la mejora que fuimos logrando y lo gozaba bastante”.

JUEZ NACIONAL DE LA RAZA FRISONA

De su pasión por las vacas y por los concursos de frisonas surge su interés por convertirse en juez nacional de esta raza y con tan solo 11 años



Juez en Moexmu 2016



Contagia su entusiasmo al público en cada certamen que juzga, como en Menorca 2018

aprueba su primera escuela de jueces. A partir de aquí decide seguir formándose y con 28 termina todos sus reciclajes.

A los 30 años comienza a juzgar concursos por todo el territorio nacional y cinco años más tarde lo designan para responsabilizarse del Concurso Nacional, una experiencia que Pol recuerda con muy buen sabor de boca: “Era la culminación al trabajo y al esfuerzo de tantos años, una tarea que había hecho con tantas ganas e ímpetu. Me acuerdo de estar cómodo, seguro, con rapidez y con las ideas muy claras”.

Cumplió el sueño de juzgar un nacional y ahora piensa ya en ganarlo: “Queda muy lejos, pero lo voy a intentar”.



Interior y exterior del obrador donde preparan la leche para su venta final



► “OFRECEMOS A NUESTROS CLIENTES UN PRODUCTO DE MÁXIMA CALIDAD, CON LOS MAYORES CONTROLES SANITARIOS Y TODA LA CONFIANZA EN CUANTO A TRAZABILIDAD. TIENEN LAS PUERTAS DE NUESTRA GRANJA ABIERTAS PARA VENIR Y VER EL ESFUERZO QUE CONLLEVA PRODUCIR UN LITRO DE LECHE”

MARCA PROPIA: LA VAQUERÍA D'OSONA

La última incorporación a las instalaciones de El Campgran ha sido la industria en la que Pol Collell da valor añadido a su leche y a la de varias ganaderías de proximidad.

La Vaqueria d'Osona, nombre que ha dado a su marca, nace en mayo de 2009 como una manera de saltarse a la distribución y vender directamente la leche de sus vacas. “Viajo con mi padre a Italia y vemos que allí varias ganaderías tienen máquinas expendedoras de sus propios productos; entre ellos, leche fresca”, indica.

Les entra el gusanillo de intentar hacer lo mismo y montan la maquinaria para poder llevarlo a cabo. “Colocamos –dice– cinco máquinas expendedoras de leche fresca en cinco localidades vecinas, en un ratio de 10 km: dos en Vic, una en Manlleu, una en Torelló y otra en Roda de Ter”.

Vendían la leche a un euro, mientras que en aquel momento la industria se la pagaba a 30 céntimos, “el valor añadido era superimportante, lo triplicábamos”, describe.

Al principio el consumo era “espectacular, se hablaba muchísimo de la iniciativa y la propaganda vino prácticamente sola”, acepta. Al mismo tiempo, comenzaron a construir el obrador completo y poco a poco comenzaron a notar que la venta de las máquinas se iba ralentizando.

“Fue la primera experiencia empresarial que tuve –admite Pol– y un día me dijeron que cuando se inicia un proyecto hay que recorrer muchas curvas hasta que comienza a fortalecerse”.

Tras analizar las cifras de venta y la evolución de su mercado, se dieron cuenta de que quizás debían moldear un poco su plan inicial y, con su registro sanitario y el pasteurizador que ya tenían instalado, se abre la oportunidad de ir más allá y de vender a industrias fabricantes de productos precocinados, croquetas o canelones.

A su vez, el negocio de estas empresas va creciendo y eso supone también nuevas posibilidades para La Vaqueria d'Osona.

De esta manera, a día de hoy, están comercializando la leche de las vacas

de El Campgran y de otras cinco de la zona a varias industrias alimentarias potentes de la provincia de Barcelona.

Para todo ello, el obrador cuenta con tanques de refrigeración, donde reciben aproximadamente 80.000 litros de leche, un pasteurizador, un homogeneizador y una desnatadora. “Con estas máquinas desarrollamos el producto que nos piden nuestros clientes”, señala.

Aparte de la diferenciación que todo este sistema otorga a su negocio, están consiguiendo un valor añadido para su leche, que resulta fundamental para afrontar los momentos más complicados del sector: “El camino está siendo duro, pero nos diferenciamos en el mercado. Yo siempre digo a mis clientes –confirma– que trabajamos para ofrecerles un producto de máxima calidad, de km 0, con los mayores controles sanitarios y toda la confianza en cuanto a trazabilidad. Tienen las puertas de nuestra granja abiertas para venir y ver el esfuerzo que conlleva producir un litro de leche”. ►►



**Raiado
ou
salpicado**
de superficies de formigón



EVITA ESOS PISOS NOS QUE
OS ANIMAIS CAMIÑAN CO
MEDO DE ESCORRER.

643 056 723
raiaousalpica@gmail.com

PILARES FUERTES PARA SEGUIR CONSTRUYENDO EL FUTURO

Cifras de producción elevadas, progreso genético y diferenciación en cuanto a comercialización son las tres bases en las que se asienta el negocio de este joven ganadero catalán.

No quiere aumentar más el número de cabezas y sus planes se centran en mejorar todo lo que pueda sus instalaciones, incluso se plantea la incorporación de un cuarto robot, para ofrecer, si cabe, mayor bienestar a todas sus vacas.

“Ajetreado, distinto, peculiar”, así detalla el mercado lácteo en 2022. “Los costes de producción han subido unos 20 céntimos, la producción también se ha reducido y vemos a las industrias desesperadas detrás de los ganaderos para conseguir leche en origen, con el incremento del precio que esto ha ocasionado”, continúa. “Creo que estos precios no se van a mantener, pero estamos ante una buena oportunidad para avanzar y para lograr, por fin, que nuestro producto se revalorice”, finaliza.

► “SER GANADERO DEBE SER UN TRABAJO DIGNIFICADO, SINÓNIMO DE GANARSE LA VIDA, DE PODER INVERTIR Y DESARROLLAR PROYECTOS NUEVOS”

Pol Collell considera que “ser ganadero debe ser un trabajo dignificado, sinónimo de ganarse la vida, de poder invertir y desarrollar proyectos nuevos”. Nuevas ideas como la que ya tiene en mente: “Estamos intentado abrir una pequeña tienda a las puertas de la granja donde vender nuestros productos y también otros elaborados de la zona”.

Quiere seguir viviendo con su familia en el entorno de su granja, perfectamente cuidado; buscar la mezcla entre una ganadería familiar y una ganadería un poco más industrial que le permita no pasar por las grandes industrias y organizar visitas a su gran proyecto de vida para educar a la gente y mostrarle todo lo que existe detrás de una botella de leche. ■



Pol Collell posa en los jardines de su finca junto a su mujer Anna Ballús y su hijo Alguer