



FINCA RAPOSO SC. MESÍA (A CORUÑA)



José Manuel Raposo

Confianza en un equipo profesional favorecedor del éxito

Viajamos hasta Xanceda, en el ayuntamiento coruñés de Mesía, para conocer las claves de funcionamiento de la ganadería que dirige José Manuel Raposo, un empresario entusiasta que toda la vida se ha dedicado al vacuno lechero y que tiene claro que el secreto de su negocio es rodearse de un buen equipo técnico que lo asesore para tomar siempre la mejor decisión. La última, apostar por la transición del rebaño hacia animales A2A2.

Localización: Reboreda-Xanceda (Mesía, A Coruña)

Propietarios: José Manuel Raposo López, Lucía Manteiga López, María López Viéitez y Sandra Ramos Mujico

N.º total de animales: 338

Vacas en ordeño: 173

Empleados: 3

Media de producción: 38 litros/vaca/día

Porcentaje de grasa: 3,43 %

Porcentaje de proteína: 3,50 %

RCS: 190.000 cél./ml

Bacteriología: 10.000 ufc/ml

ICO: 3.173 puntos

Calificación morfológica: 80 puntos

Superficie agrícola: 80 ha

Venta de la leche: Leite Noso SL

Precio de la leche:

0,3292 €/kg + calidades + IVA (febrero 2021)

Finca Raposo se constituyó como sociedad civil en 2005 y a día de hoy está integrada por cuatro socios: José Manuel Raposo; su pareja, Sandra Ramos; su madre, María López, y su prima Lucía Manteiga. No obstante, la historia de esta ganadería viene de mucho más atrás: “La cogieron mis padres allá por el año 1975, pero ya antes venía de mis abuelos, de mis bisabuelos e incluso de mis tatarabuelos. [...] La llevaron ellos hasta 2005, que es cuando nos incorporamos mi prima y yo”, cuenta José Manuel, que nos

recibe en el establo de producción a comienzos del mes de marzo.

En la actualidad tienen 338 animales, de los que 173 son vacas en ordeño. De su mantenimiento se ocupan los socios –excepto María, que ya está jubilada– y tres empleados. “Yo siempre digo que esta granja está pensada para manejar entre tres personas; si estuviesen cuatro sería fantástico y con dos no sería suficiente, puesto que, mientras dos ordeñan, otra mete lotes y limpia camas; a partir de ahí, una vez que se acaba el ordeño, uno les va a dar la leche a

los becerros, otro hace el carro y otro va destapando los silos y dándole de comer a la recría”, explica. Al contar con seis personas en total, les resulta relativamente fácil organizar los turnos de trabajo, los días libres y los periodos vacacionales.

En 2017, año en el que se incorpora la mujer de José Manuel a la sociedad, la ganadería sufre una importante transformación con la casi duplicación del número de animales. También fue en ese momento cuando pasaron de tener uno a tener tres empleados.



Vista exterior del establo de producción

► LA GANADERÍA SUFRE UNA IMPORTANTE TRANSFORMACIÓN EN 2017 CON LA CASI DUPLICACIÓN DEL NÚMERO DE ANIMALES

La mayor parte del rebaño está integrado por ejemplares Holstein, pero entre ellos encontramos alguno de las razas Jersey y Brown Swiss. “La verdad es que soy fan de la genética y me gustan las razas puras, no me gustan los cruces”, manifiesta.

Sin embargo, José Manuel tiene claro que, para que el negocio funcione, la genética de por sí no basta: “¿De qué vivimos nosotros? De la leche. ¿Quién da la leche? La vaca. ¿Qué les queremos hacer a las vacas? Como se suele decir, tenerlas como reinas, lo que se traduce en darles una buena alimentación y proporcionarles un buen confort. Si a mayores tienes una buena genética, pues todo fantástico”. Asimismo, añade: “Yo creo que el secreto de las granjas es rodearte de un buen equipo profesional y, a partir de ahí, los propietarios estamos para tomar decisiones. Al final esto es una empresa y las empresas están para obtener beneficios. Es fundamental saber a dónde va el dinero que generamos y dónde no queremos que se nos escape un céntimo mal gastado”. Siguiendo esta lógica, desde 2016 tienen contratado un servicio de gestión técnico-económica, que les presta la cooperativa Seragro. ►►



FONDRIGO
www.fondrigomaquinaria.com
DISTRIBUIDORES PARA ESPAÑA Y PORTUGAL



Schäffer
Alta Calidad Alemana Asegurada!








NOVEDAD
CAZO DISTRIBUIDOR FORRAJE



NOVEDAD
CAZO UNIFEED




Westermann
Reinigungstechnik

Tel. (+34) 985 634 238
Comercial: info@fondrigomaquinaria.com
Recambios-Asistencia: servicio@fondrigomaquinaria.com
www.fondrigomaquinaria.com

**GONZALO GÓMEZ**

Servicio de Gestión Técnico-Económica de Seragro SCG

¿En qué consiste vuestro trabajo?

Nosotros, lo primero que hacemos es entender el funcionamiento de la ganadería. Nuestro servicio es peculiar en ese sentido, porque necesitamos información de todas las áreas. El segundo punto es contabilizar todos los datos técnicos y económicos y, después, analizarlos. Ese análisis consiste en tratar de ver los puntos débiles que pueda tener la granja y situarla en comparación con las demás, si está con las mejores, con las peores... Luego es cuando se empiezan a tomar decisiones concretas, lo que debería traer consigo una mejora económica de la explotación. El siguiente punto sería intentar adelantarse a lo que va a pasar, ser capaces de hacer previsiones de futuro.

¿Qué puntos se fueron modificando en esta explotación?

Cuando nosotros empezamos aquí tenían bastante menos propiedad, muchas menos instalaciones y muchas menos vacas, pero un sistema de funcionamiento con el que ya generaban dinero sin problema ninguno. En función de cómo fuimos viendo ciertas partidas de producción, Javier, el nutrólogo, propuso cambios muy importantes, tanto de manejo como de alimentación, y eso le trajo muchos beneficios a la empresa. Sin embargo, Manuel tenía muy claro que quería crecer, y cuando lo haces a un ritmo muy alto, como fue su caso, hay muchas partidas que no das controlado, así que nuestro trabajo consistió en intentar controlar lo que se le pasaba a él y, al mismo tiempo, irse comparando con otras granjas y viendo qué partidas había que subir y cuáles había que bajar. Además de la producción, se trabajó bastante en el tema de la recría y en conseguir una mejor financiación. A día de hoy estamos centrados en el tema de la alimentación, en sacarle el máximo partido a los forrajes que producen.

En este sentido, ¿qué cambios estáis haciendo?

Al conseguir más superficie, nos permitimos el lujo de dejar vacía la tierra del maíz. Esto nos posibilita jugar con ciclos más largos, es decir, el maíz te cuesta lo mismo eches un ciclo 200 o un 400, pero la producción es muy diferente. En el tema de la hierba, este año implantamos praderas permanentes, lo que debería repercutir en una mayor calidad.

¿Cómo ha evolucionado el coste de producción en esta ganadería?

Manuel llegó a tener 35-36 céntimos/kg de costes de producción y hoy anda en los 33-34. Creo que hablamos de bastante diferencial económico, aparte de todas las amortizaciones económicas que soporta esta ganadería, que son elevadas porque creció en muy poco tiempo.

¿Cómo ves el futuro de Finca Raposo?

A día de hoy, esta explotación no genera el dinero que debería por cómo está trabajando, ya que ha crecido a un ritmo brutal, hay unas amortizaciones importantes, el tema de la tierra aún no lo han optimizado y la recría tampoco está estabilizada del todo. Una vez que se consolide todo eso es cuando van a empezar a tener un retorno importante de todo lo que gastaron. En la actualidad Manuel no pierde dinero, pero tampoco gana el que ganan otros; sin embargo, dentro de cinco o seis años va a tener bastantes más beneficios que muchas otras granjas, porque va un paso por delante de ellas.

► “SOY FAN DE LA GENÉTICA Y ME GUSTAN LAS RAZAS PURAS, NO ME GUSTAN LOS CRUCES”

Paridera y zona de parto**Grupo de terneras lactantes en las instalaciones antiguas****INSTALACIONES PROPIAS Y EN ALQUILER**

La nave principal, en la que alojan los animales de producción, está situada en las afueras de la aldea de Reboredo y fue construida en dos partes. En la primera obra, acometida en el año 2010, dejaron un hueco para instalar la sala de ordeño, paso que dieron en 2012. Durante ese tiempo, lo que hacían era llevar las vacas a las instalaciones viejas para ordeñarlas. En 2017 decidieron doblar el establo y aprovecharon la obra para hacer una paridera y una zona de parto.

Para la edificación, en su día apostaron por la estructura de hierro porque era el material más barato. El techo es de panel sándwich con apertura cenital y los laterales están prácticamente abiertos de todo para favorecer la ventilación.

Las instalaciones antiguas, en las que ahora tienen una parte de la

**Optan por la cama de arena en los cubículos de producción**

recría, se encuentran en las inmediaciones de la casa familiar, a unos 300 metros de las nuevas. A mayores tienen alquilada otra nave en la

parroquia de Cumbraos, a unos seis kilómetros, en la que guardan la recría desde los ocho meses hasta los dos antes del parto. ►►

Las auténticas vacas que recortan los costes

Los países nórdicos tienen el menor uso de antibióticos del mundo, y son líderes en producción de leche. Nuestros toros tienen excelentes rasgos de salud y altas producciones. Una eficaz herramienta para tu día a día.



VIKINGGENETICS^R

seleccionando para lo que realmente importa

Global Genetics

C/Londres, 29-A
28232 Las Rozas
MADRID

Tel: 91 637 34 78
global@globalgenetics.es
www.vikinggenetics.com

Global Genetics Galicia: 619 760 916

Los terneros reciben la leche a una temperatura de 42 °C



► “HAY GENTE QUE PREFIERE DESTETAR ANTES, PERO A MÍ ME GUSTA LLEVARLAS A LOS TRES MESES”

El técnico de calidad de leche Paco Sesto realizando el control mensual



Cuentan con dos fosas para el purín. La de las vacas de producción está cubierta y tiene una capacidad de seis millones de litros, mientras que la de las novillas es de 600.000 l.

Asimismo, disponen de varias trincheras de hormigón para los silos.

Conscientes de la importancia del ahorro energético para que las cuentas salgan a fin de mes, tienen instalados paneles solares encima del techo de la nave principal. “La electricidad empieza a ser un problema, ya no de futuro sino de presente y, evidentemente, todo lo que podamos abaratar produciendo nosotros la corriente, no lo pensamos”, afirma José Manuel. Sin embargo, por el momento su producción no les llega para autoabastecerse, ya que las baterías no les permiten almacenar el excedente de los días que producen más de lo que consumen.

También cuentan con un recuperador de calor en los tanques de leche, con el que calientan el agua que luego emplean para la limpieza de la sala de ordeño y de los propios tanques.

ORGANIZACIÓN DE LOS ANIMALES Y CUIDADOS DE LA RECRÍA

Las vacas en lactación las tienen divididas en tres lotes: las primíparas y las recién paridas, por un lado; las poseedoras del genotipo A2A2, por otro, y el resto en un tercer lote.

En otro grupo tienen las secas y las novillas a partir de los siete meses de gestación; unos quince días antes del parto, estas hembras son trasladadas a la paridera, que también utilizan como zona de parto.

En el exterior de la nave cuentan con 8 jaulas y 10 casetas en las que alojan las crías los primeros 15 días. Después las llevan para las instalaciones antiguas y allí permanecen en grupos de 7-8 terneras hasta el destete. Luego van pasando por otros lotes más amplios hasta que con 8 meses las trasladan al establo de la recría, del que salen dos meses antes de iniciar su vida productiva.

“Yo siempre digo que nuestra etapa ‘estrella’ son los primeros días de vida del animal, que es cuando más atención requiere. Aquí es sagrado que la leche vaya pasteurizada y a la temperatura que tiene que ir”, subraya José Manuel. Con el objetivo de que este proceso se haga siempre igual, independientemente de quien lo haga, disponen del depósito Taxi Milk, con el que preparan, transportan y distribuyen la leche, manteniendo una temperatura constante de 42 °C. También hacen mucho hincapié en la ingesta del calostro: “Nada más nacer y una vez ordeñada la madre, ya le metemos cuatro litros por sonda al becerrín”, apunta.

En Finca Raposo optan por prolongar la fase lactante de los animales. “Hay gente que prefiere destetar

antes, pero a mí me gusta llevarlas a los tres meses, más que nada porque alcanzamos un pico de leche a los dos meses y luego se la vamos retirando muy lentamente para que sufran lo menos posible”, explica.

De los 3 a los 5 meses, las terneras ingieren un concentrado a base de copos de alta energía, además de paja picada a discreción, y de los 5 a los 8 meses optan por alimentarlas con la comida de las vacas de leche.

ORDEÑO Y BIENESTAR ANIMAL

Ordeñan dos veces al día –a las 6 de la mañana y a las 5.30 de la tarde– en una sala tipo espina de pescado de 16 puntos con medidores electrónicos y retirada automática. Siguiendo las recomendaciones de Paco Sesto, su técnico de calidad de leche, un aspecto en el que inciden mucho es el de la unificación de protocolos durante el ordeño, es decir, que todos los operarios deben tener claro cómo debe ser el proceso a fin de favorecer la salud de la ubre y evitar problemas de mastitis.

Con este mismo objetivo apostaron por la arena para las camas de las vacas de producción, aunque José Manuel siempre dice que “con la arena, una vez que sale de los cubículos, todo son problemas: desgaste en las arrobaderas, hay que sacarla de la fosa, hay que tener sitio donde echarla...”. Los llenan todas las semanas y los limpian dos veces al día. ►►

Agropréstamo Anticipo PAC

El ganado no puede esperar a la PAC. Así que tú tampoco

Domicilia tu PAC y podrás **adelantar hasta el 100%** de su importe cuando lo necesites. Y no tendrás que devolverlo hasta que te lo ingresen.

Financiación sujeta a previa aprobación por parte de BBVA. Puedes domiciliar tu PAC en BBVA hasta 30/04/2021, después podrás solicitar financiación para el anticipo del importe de la PAC en tu cuenta hasta el 31/12/2021.



**PACO SESTO**

Servicio de Calidad de Leche de Seragro SCG

¿En qué consiste tu trabajo?

El Servicio de Calidad de Leche de Seragro lo enfocamos desde el punto de vista preventivo. Analizamos todos aquellos factores y pautas de manejo que se hacen en la explotación y tratamos de corregir aquello que se hace mal. Hacemos visitas mensuales pero, si en determinados momentos hay mayor incidencia de la enfermedad, incrementamos el número. Nos centramos fundamentalmente en tres áreas: la rutina de ordeño, el bienestar (ventilación, iluminación, descanso, relación humano-animal...) y la alimentación únicamente desde el punto de vista de la conservación de los alimentos.

¿Cuándo empezaste a prestar este servicio en Finca Raposo?

Llevo un año aproximadamente trabajando aquí. La demanda del servicio se produjo no porque tuviesen una gran incidencia de mamitis, sino porque han crecido mucho en los últimos años, dependen de mano de obra contratada y tenían la necesidad de uniformar las pautas de trabajo durante el ordeño.

¿Qué pautas básicas se deben seguir durante el ordeño?

A mí me gustan las rutinas sencillas y prácticas y me interesa mucho que se haga bien la preparación. Antes no se le prestaba atención a esta fase del ordeño, unos se paraban más, otros se paraban menos... y ahora digamos que están concienciados de la importancia de estimular correctamente a la vaca para que se produzca la bajada de la leche. De este modo conseguimos mayor rapidez de ordeño, se ha acortado el tiempo total tanto en el turno de la mañana como en el de la tarde en media hora, y todo eso repercute en una buena conformación de esfínteres y en una menor incidencia de mamitis clínica. También es muy importante cómo nos tenemos que posicionar en la sala de espera para que las vacas entren sin estrés a la de ordeño, y tener unas pautas tranquilas, sin ruidos, sin gritos y sin estridencias.

¿Qué incidencia de mamitis tienen en esta ganadería?

Es muy baja, inferior al 2 % mensual. En cuanto a recuento celular, estamos por debajo de las 200.000, que es el objetivo que tenemos marcado. En calidad de leche, esta granja está muy bien.

¿Hacen secado selectivo?

Sí. En Seragro contamos con una aplicación informática donde registramos todas las mamitis clínicas que hay en las explotaciones y, a mayores, tenemos un archivo del recuento celular que extraemos del Control Lechero. A partir de estos datos, a todos aquellos animales que han tenido mamitis clínica o un recuento de células somáticas alto les aplicamos un tratamiento antibiótico intramamario, mientras que a aquellos que tuvieron una lactación normal solo les aplicamos el sellador intramamario. En esta ganadería están muy concienciados con la reducción de antibióticos y ahora vamos a implementar el cultivo en granja.

¿Qué beneficios aporta esta tecnología?

Este sistema nos permite diferenciar si la mastitis está provocada por un *gram* positivo o un *gram* negativo. Si es negativo, las tratamos únicamente con antiinflamatorios; si es positivo, con antiinflamatorio más antibiótico. Se trata de tener un criterio más a la hora de instaurar pautas de tratamiento, ya que hay muchas mamitis que conseguimos curar solo con antiinflamatorios, con lo cual, ¿para qué vamos a utilizar antibióticos y tener un riesgo mayor de que vayan a la cadena alimentaria, con el trastorno y las pérdidas económicas que eso ocasiona?

► LAS VACAS EN LACTACIÓN LAS TIENEN DIVIDIDAS EN TRES LOTES: LAS PRIMÍPARAS Y LAS RECIÉN PARIDAS, POR UN LADO; LAS POSEEDORAS DEL GENOTIPO A2A2, POR OTRO, Y EL RESTO EN UN TERCER LOTE



Para el resto de los animales optan por cama caliente de paja.

Para la limpieza de los patios tienen instaladas arrobaderas arrastradas que pasan cada dos horas. “La arena es un material pesado y cuanto más tiempo pasa, más les cuesta a las arrobaderas llevarla”, incide. En cuanto a la limpieza de comederos y bebederos, los primeros los limpian dos veces al día y los segundos, cada 24 horas.

NUEVA ETAPA CON LECHE A2 DIFERENCIADA

Las vacas de Finca Raposo están produciendo una media de 38 litros de leche al día, con un 3,43 % de grasa y un 3,50 % de proteína. “Inten-

tamos hacer raciones muy baratas, metemos muchos kilos de bagazo de cerveza y, al final, dependiendo de a quien le vendas la leche, es más interesante hacerla de una manera o hacerla de otra”, argumenta el propietario.

Desde el 1 de abril de 2020 están entregando la materia prima a la empresa Leite Noso (marcas Deleite y Muuu), la cual les sugirió hacer una recogida separada de leche A2, propuesta que aceptaron y, desde el 1 de marzo de este año, se la entregan de forma diferenciada. “Esta empresa demanda este tipo de leche y la paga, son cinco céntimos más por kilo respecto a la convencional, lo cual nos pareció una buena oportunidad. En

la actualidad tenemos un 42 % de vacas A2A2 y en la recria ya estamos en un 80-85 %. Estamos trabajando en la línea de cambiar el rebaño lo más rápido posible”, afirma.

Para constatar el número de efectivos que tenían inicialmente con el genotipo A2A2 sacaron muestras de sangre de todas las vacas, que fueron analizadas en el Departamento de Genética de la Facultad de Veterinaria de Lugo (USC). En el caso de las novillas, esta información sobre la betacaseína que producen –A1 o A2– ya la obtienen con el genotipado. La empresa láctea, a su vez, se encarga de analizar muestras de tanque para corroborar que, efectivamente, se trata de leche A2. ►►



ESCUELA INTERNACIONAL DE INDUSTRIAS LÁCTEAS

ESCUELA INTERPROFESIONAL LÁCTEA

TRADICIÓN,
INNOVACIÓN
Y LA MEJOR
FORMACIÓN



**JAVIER LÓPEZ**

Servicio de Alimentación de Seragro SCG

¿Cómo funciona el Servicio de Alimentación de Seragro?

Pues es un servicio que les hacemos a los clientes mensualmente, aunque, si surge algún problema, pasamos más veces. Se trata de formular raciones adecuadas a cada lote, tanto a las terneras, como a las vacas de leche y a las secas. Ese digamos que es el trabajo básico pero, en el día a día, nuestra función va un poco más allá, pues vamos viendo los puntos en los que puede fallar la granja de cara a conseguir una mayor rentabilidad. En definitiva, la ración es una parte del trabajo, pero lo más importante es vigilar que todo el manejo se esté haciendo correctamente para poder sacarle la máxima producción a la ración.

En este sentido, entendemos que es fundamental la colaboración con otros técnicos...

Sí lo es. Digamos que nosotros somos como el médico de familia; quiero decir, hay especialistas en distintas áreas, pero quizás el de alimentación es el que busca las causas que les pueden estar afectando a otros servicios, aunque algunas veces también son otros especialistas los que nos dan a nosotros los toques de atención.

¿Cómo fue evolucionando Finca Raposo en este tiempo?

A lo largo de los años la granja fue mejorando y los objetivos fueron cambiando. En un principio nos centramos en reducir los costes de alimentación, para lo cual se formularon raciones y pienso más económicos, y también se hizo hincapié en determinados cambios de manejo para que las vacas siguieran produciendo igual o más; por ejemplo, el de las camas, que normalmente no tenían muy llenas. Fue un proceso lento, porque no es tan fácil acostumbrarse a gastar dinero en el material y al trabajo que significa tenerlas bien puestas, pero con el tiempo Manuel lo fue consiguiendo. Otro objetivo fue lograr que las becerras parieran antes de los dos años con cuerpo suficiente, para lo cual se apostó por mejorar la cama de las más pequeñas con más paja para que estuvieran más cómodas, se metió el Taxi Milk para que la leche se les diese siempre calentita, se incrementó la cantidad y también se modificaron los pienso. Después hubo otras épocas donde se buscó un poco más de producción y empezaron a lotearse las vacas con raciones específicas.

¿Cuáles son los objetivos actuales?

Una vez encaminado todo lo anterior, ahora se trata de conseguir que la reproducción sea mucho más rápida y los días en leche, más bajos, una situación que se deriva de trabajar en gran medida con el trasplante de embriones. Otro objetivo importante que tenemos es conseguir hierba de más calidad, para lo cual este año se metieron 30 ha de raigrás inglés permanente. La idea es poder reducir un poco los costes, motivo por el cual José Manuel también empezó a comprar determinadas materias primas, como el bagazo y la colza, directamente al productor.

¿Cómo resulta trabajar con José Manuel?

Trabajar con él es muy gratificante, porque es una persona muy entusiasta. Y luego tiene una cualidad que es de agradecer, pues es una persona muy generosa en el sentido de que no quiere quedarse él con el último euro, sino que es capaz de dejárselo a otras personas. Lógicamente quiere que a su empresa le vaya bien, pero el último euro siempre se lo da a ganar a alguien, sean los empleados, sea gente que trabaja para él, proveedores, etc., y eso me parece que le está ayudando bastante en su negocio.

► “LEITE NOSO DEMANDA LECHE A2 Y LA PAGA, SON CINCO CÉNTIMOS MÁS POR KILO RESPECTO A LA CONVENCIONAL, LO CUAL NOS PARECIÓ UNA BUENA OPORTUNIDAD”

La empresa láctea les hace una recogida separada de leche A2



José Manuel asegura que, a la hora de gestionar el ordeño, esta nueva situación no les supone “ningún dolor de cabeza”, tan solo tener dos tanques de refrigeración. “Primero se ordeñan las A2A2 y luego se cambia la manguera para el otro tanque, al que va el resto de la leche. La empresa también nos la está recogiendo con dos cisternas distintas, una de leche A2 y la otra de leche convencional; suele venir dos veces el mismo día”, explica.

Respecto del precio que Leite Noso les está pagando por la materia prima, la última factura, correspondiente al mes de febrero (cuando aún no entregaban leche A2), refleja un precio de 0,3292 €/kg + calidades + IVA. Tienen firmado con la empresa un contrato de recogida con una vigencia de tres años.

ALIMENTACIÓN

Hoy en día, todas las vacas en lactación están ingiriendo la misma ración *unifeed*, compuesta por 29 kg de silo de maíz, 5 kg de silo de hierba, 5 kg de pienso, 4,5 kg de colza y 9 kg de bagazo de cerveza. Dado que la cantidad total de alimento no les coge en el carro, optan por hacerlo a la mañana y a la tarde y así garantizan que los animales tengan la comida siempre fresca, sobre todo en verano. Otro aspecto al que dan mucha importancia es el arrimado en el pesebre, para el que cuentan con un robot arrimador que pasa cada dos horas.

“Ahora le estamos pegando un pequeño cambio a la granja, es decir, pasamos de apostar por el cultivo de maíz en toda la base territorial a meter más hierba para intentar subir la

grasa, puesto que la empresa, al llevar la leche A2, nos obliga a no bajar de un 3,60 %”, apunta el propietario de Finca Raposo.

Para las secas optan por una ración que incluye 16 kg de la mezcla de leche y 6 kg de paja, que les reparten una vez al día. “José Manuel tiene una paja muy buena y es una suerte, porque las vacas están pariendo muy bien, sin problemas de retención, ni cetosis ni nada, y la clave está en la calidad de la paja”, manifiesta el nutrólogo de la explotación desde 2016, Javier López, que ese día se acercó hasta Reboredo junto con Paco Sesto y Gonzalo Gómez. ►►

PROMOCIÓN

BouMatic
www.boumatic.com



Family
BlueMAX

**PERFECTA HIGIENE DE LA UBRE
CON LA FAMILIA BLUEMAX**



Barrier

Rápida desinfección natural y
barrera física entre ordeños



Premium

¡Nunca ha habido un producto como este!
¡Bluemax Premium es el primer y único
producto de higiene de la ubre en la industria
lechera basado en dióxido de cloro listo para
usar en pre y post ordeño sin necesidad de
mezclar!



Xtrem

Sellador acondicionador de la
piel de los pezones con dióxido
de cloro listo para usar



OFERTA EXCEPCIONAL
COMPRA 60 KG Y LLEVATE 108 KG!
60 KG de BlueMAX + 48 KG de detergentes SIN CARGO*

Promoción válida hasta el 30 de junio de 2021



Pol. Industrial Pedrapartida, parcela 17 · 15316 Coirós (A CORUÑA)
Tlf: 981 77 45 00 · Móv: 606 94 34 46
frior@frior.com · www.frior.es



GRUPANOR CERCAMPO S.A.
C/Azufre, 4 · 28850 Torrejón de Ardoz (MADRID)
Tlf: 91 656 17 48 · Móv: 609 277 617
pedrojdiaz@grupacer.com · www.grupacer.com

Oferta disponible exclusivamente en España para cualquier pedido realizado entre el 15 de marzo y el 30 de junio de 2021 en la red de distribuidores oficiales de BouMatic. Con la compra de 60 KG BlueMAX (Premium, Xtrem, Barrier) o con la compra de 120 KG Gladiator Barrier (Base + Activ), obtenga 48 KG de detergente sin cargo (1 x 24 KG San Alcalin + 1 x 24 KG San Acido). Esta oferta no se puede acumular con ninguna otra oferta. Para obtener más información, póngase en contacto con su distribuidor BouMatic.

A las vacas de leche les reparten la ración dos veces al día



► ECHAN MANO TANTO DEL *FLUSHING* Y EL IMPLANTE DE EMBRIONES EN FRESCO COMO DE LA FECUNDACIÓN *IN VITRO*

En cuanto a la alimentación de la cría desde los 8 meses de edad hasta los 7 meses de gestación, estas hembras reciben una ración *unifeed* compuesta por 3 kg de paja, 6 kg de silo de maíz, 12 kg de silo de hierba y 2,5 kg de pienso. En este caso trabajan con un carro externo perteneciente a una CUMA que opera en la zona donde está situado el establo.

GIRO EN LA GESTIÓN AGRÍCOLA

En Finca Raposo disponen de una base territorial de 80 hectáreas, 30 propias y las restantes en alquiler. De ese total, 25 las tienen alrededor de las instalaciones y el resto a diversas distancias, estando las más alejadas a unos 6-7 km. Cuenta el propietario que no es fácil hacerse con más tierra, porque la comarca de Ordes ha apostado decididamente por el sector lácteo y, además, “el eucalipto también está en auge y la gente que tiene la oportunidad de plantar, planta, pues es una manera de hacer dinero rápido”.

Aconsejados por los técnicos que los asesoran, este año cambiaron la estrategia de uso de la superficie,

dirigida a potenciar el cultivo de pradera. “Ahora mismo tenemos alrededor de cincuenta hectáreas a hierba, de las cuales treinta van a quedar permanentes y veinte se van a levantar para el maíz”, aclara.

Las tareas agrícolas las delegan en una empresa de servicios de la zona, Agroforestal Xanceda. Ellos prefieren centrarse en la toma de decisiones y en el cuidado de los animales. En este sentido, la única maquinaria de la que disponen es el carro mezclador, una cisterna de la que apenas hacen uso y un tractor con pala para manejarse dentro de la nave.

APUESTA POR TÉCNICAS REPRODUCTIVAS AVANZADAS

Dado el interés en agilizar la transición del rebaño hacia una genética completamente A2A2, la gestión reproductiva cobra aquí una relevancia aún mayor de la habitual, si cabe.

En el caso de las novillas, les inician su vida reproductiva alrededor de los doce meses, cuando les practican la primera inseminación, siempre que el desarrollo corporal se lo permita. La media de IA/preñez es

Limpien los bebederos una vez al día



de 1,88; no obstante, no es un dato muy objetivo si tenemos en cuenta que muchas de ellas son donantes o receptoras de embriones.

Desde hace dos años están genotipando todas las hembras que nacen en la explotación, lo que les permite tomar decisiones sobre con cuáles trabajar genéticamente en función de sus intereses.

Echan mano tanto del *flushing* y el implante de embriones en fresco como de la fecundación *in vitro* (FIV). Las receptoras suelen ser vacas de primer parto o novillas que no quieren que dejen descendencia en la granja. Las hembras que sí les interesan las inseminan con semen sexado y para el resto emplean toros cárnicos, habitualmente de la raza Azul Belga.

Sobre el proceso de FIV, José Manuel explica: “Normalmente juntamos un grupo de nueve novillas, viene la empresa Xénese, les aspira los ovocitos y los lleva a Xenética Fontao [donde los fecundan] y, después de siete días, los que salieron adelante son trasplantados en receptoras que ya tenemos aquí preparadas”. Preguntado sobre la efectividad de esta técnica, este ganadero coruñés asegura que en su caso están teniendo buenos resultados, aparte de ser más barata que el *flushing*.

Todos estos procesos llevan asociados protocolos de sincronización de celos y tratamientos superovulatorios de las donantes. Sin embargo, para las inseminaciones convencionales evitan sincronizar en la medida de lo posible. La detección de celos la hacen de forma visual, pero su intención es, de cara al próximo plan de mejora, informatizar la sala de ordeño y ponerles podómetros a todas las vacas. ►►

APAGA EL ESTRÉS POR CALOR CON LA AYUDA DE LOS SISTEMAS DE MONITORIZACIÓN DE ALLFLEX



Con SenseHub™ Premium, puedes identificar el grupo o grupos de animales en estrés por calor en tiempo real y maximizar el efecto de tus estrategias de manejo para mitigarlo. Tus vacas ya no sufrirán el calor del verano; la ingestión, la fertilidad y la producción no disminuirán y el rendimiento de tus animales mejorará mucho.

Tienes más información en www.allflex.global/es

Este año han apostado por la siembra de pradera permanente en una parte de la superficie



► DESDE HACE DOS AÑOS ESTÁN GENOTIPANDO TODAS LAS HEMBRAS QUE NACEN EN LA EXPLOTACIÓN

En la actualidad, la tasa de detección de celos es del 54 %; la de fertilidad, del 44 %, y la de preñez, del 24 %. El intervalo medio entre partos es de 410 días, mientras que la media de días transcurridos entre el parto y la preñez es de 137. La media de IA/preñez en las vacas es de 1,80.

INTERÉS POR LA GENÉTICA

“En el año 2019 gastamos 18.000 euros en la compra de embriones, esa fue la base de la que partimos. [...] A mí me gusta mucho la genética y en ese momento apostamos por un tipo de animal que diera mucha leche, que fuera bonito y que tuviera un ICO alto. [...] Y ahora ya estamos trabajando con las hijas de esos embriones”, cuenta José Manuel. Obviamente, todas las hembras que explotan genéticamente son A2A2, al igual que los toros que emplean. También apunta que hoy en día no es difícil encontrar en los catálogos comerciales sementales con el genotipo A2A2, aunque no siempre posean un ICO muy alto. Otros rasgos que valoran a la hora de seleccionar son: “Que



Recría adulta en la nave que tienen en alquiler



Entre sus objetivos está el de aumentar el número de efectivos de la raza Jersey

sean positivos a sólidos, porque así nos lo demanda la empresa que nos recoge la leche; que sean funcionales, que tengan buenas ubres y buenas patas y, si pueden estar bien de tipo, fantástico”.

En el caso de las Jersey, comenta que la intención es aumentar el número de efectivos: “Es un animal que me gusta. Compramos embriones de muy alto valor genético a nivel mundial y esa genética sí la queremos explotar. Ahora mismo tenemos cuatro vacas en ordeño y en breve ya serán seis”.

En la mayor parte de los casos se decantan por toros genómicos y, para los acoplamientos, se sirven de

un programa español y de otro americano con los que trabaja la empresa que les lleva la reproducción, Xénese ETE.

PLANES FUTUROS

A corto plazo, su objetivo es estabilizarse y amortizar todas las inversiones que acometieron en los últimos años con la ampliación de las instalaciones, el aumento del rebaño y la transformación genética. “Somos una empresa que apostamos duro por aumentar, con lo cual tenemos un endeudamiento potente y creo que para unos años vamos a estar fantásticos”, concluye entre risas el propietario de Finca Raposo. ■